

წარმატებული გაყიდვები

23.06.2024 - 23.06.2024

ტრენინგის შესახებ

აჭარის ტურიზმისა და კურორტების დეპარტამენტი ანახლებს სპიკერებთან სატრენინგო შეხვედრებს სტუმარმასპინძლობის სფეროს წარმომადგენლებისათვის. „წარმატებული გაყიდვების“ თემაზე შეხვედრას წარუძღვება სპიკერი ნანა აბურჯანიძე.

ლექციაზე დასწრება შეუძლიათ ტურისტული სააგენტოს, განთავსებისა და კვების ობიექტების წარმომადგენლებსა და ტურისტულ გიდებს.

მისამართი: სასტუმრო „ქორთიარდ მერიოტ ბათუმი“, საკონფერენციო დარბაზი „თამარ მეფე“, ქ. ბათუმი, შერიფ ხიმშიაშვილის ქ. 5.

განრიგი და ფორმატი

ჩატარების ადგილი: სასტუმრო „ქორთიარდ ბაი მერიოტ ბათუმი“.

მისამართი: ქ. ბათუმი, შერიფ ხიმშიაშვილის 5. საკონფერენციო დარბაზი „თამარი“ მეორე სართული.

ხანგრძლივობა - 3 საათი.

პროგრამა

კვირა, 23 ივნისი

18:00 - რეგისტრაცია

18:30 - 19:00

- ტრენინგის გახსნა, პროგრამის ფორმატისა და განრიგის წარდგენა

19:00 - 20:00

- ტურისტული პროდუქტის გაყიდვების პროცესის სწორი მართვა
- ბაზარი და კონკურენცია
- გაყიდვების გუნდის სწორი მოტივაცია
- მოლაპარაკებები მომხმარებლებთან
- გაყიდვების თანამედროვე გამოწვევები
- სტერეოტიპები გაყიდვებში

20:00 - 20:30

შესვენება

20:30 - 21:00

- ურთიერთობების მნიშვნელობა გაყიდვებში
- გადანწყვეტილების მიმდებარე მოლაპარაკება

- კონკურენტების აუდიტი
- ტურისტული პროდუქტის შესაბამისობა თანამედროვე მოთხოვნებთან
- კომუნიკაციის ძალა
- ონლაინ გაყიდვები
- ტრენინგის შეჯამება და დახურვა